



Fortbildungspunkte
nach BZÄK und DGZNK



EINLADUNG ZUR
INFOVERANSTALTUNG

PRAXIS, PERSONALITY & PERFORMANCE

Erfahren Sie die persönlichen
Grundlagen für die Zukunft Ihrer Praxis

KONZEPTE & ZIELE

Was bei Praxis Gründung oder bereits gegründeter Praxis wichtig ist. Notwendige Vorbereitung zur Erarbeitung eines Praxis-konzeptes.

PERSONALFÜHRUNG & PERSÖNLICHKEIT

Was brauchen Chefs, was Mitarbeiter vom Chef, was wünschen sich Patienten und wie bleibe ich Chef meiner eigenen Praxis.

AKTUELLE THEMEN & ERFAHRUNGEN

Wir diskutieren aktuelle Themen und Erfahrungen aus allen Bereichen und wollen von- und miteinander lernen.



Ernst-Thälmann-Str. 13
07381 Pöbneck

Tel: 03647420605
Mail: info@dentallabor-gruettner.de



BERND M. WAGNER

MANAGER STRATEGISCHE PRAXIS-
KONZEPTE CAMLOG VERTRIEBS GMBH

Der Wunsch nach der eigenen Praxis ist bei Zahnärzten, Fachzahnärzten und MKG-Chirurgen nach wie vor hoch. Doch die Anforderungen dafür haben auf vielen Ebenen zugenommen. Praxisführung, Mitarbeiterführung, Gesetzesanforderungen und Prozessgestaltung fordern einen klareren Blick auf die Praxis und auf sich selbst. Die Anforderungen von außen sind auch die Chance, die Selbstständigkeit bewusster anzugehen. Das eigene Ding zu machen ist mehr denn je die Herausforderung geworden. Denn der Unternehmer dient nicht in erster Linie dem Unternehmen, sondern das Unternehmen dient dem Unternehmer. Es bedarf einer guten und durchdachten persönlichen Vorbereitung, um genau zu wissen, was das eigene Praxiskonzept wirklich ist. Für die richtige Praxisübernahme, Praxisgründung oder den Einstieg als Praxispartner muss man vor allem eines genau wissen, was man selbst will!

INFORMATIONEN

VERANSTALTUNGSORT:

Seminarraum

Dentallabor Grüttner
Ernst-Thälmann-Straße 13,
07381 Pöbneck

TERMIN:

Mittwoch, 14.06.2023,
14:00-19:00 Uhr

TEILNEHMER:

Max. 8, mind. 4 Personen
Bitte melden Sie sich frühzeitig an.

REFERENT:

Bernd M. Wagner

PREIS PRO PERSON:

59,- € zzgl. MwSt

DENTALLABOR
 **GRÜTTNER**

VITA BERND M. WAGNER

- 1999 - 2003** Leiter Produktmanagement und Marketing D-A-CH
- Seit 2003** CAMLOG Vertriebs GmbH
- 2003 - 2006** Leiter Produktmanagement
- 2007 - 2008** Key Account Manager
- Seit 2008** Manager Strategische Praxiskonzepte

Systemischer Business Coach dvct-zertifiziert

Systemischer Berater für Organisationsentwicklung und Changemanagement SHB-zertifiziert

Unternehmercoach SHB-zertifiziert
Zertifizierter Mediator (Wirtschaft)

Ich freue mich auf ein erstes Kennenlernen an diesem Abend.

camlog